

»Nu målretter vi vores ressourcer.«



»Vi havde brug for at løfte os op og se vores virksomhed lidt fra oven, og det ville vi aldrig få gjort uden en katalysator.

Vi valgte Optimax, fordi vi kendte firmaet gennem Salgsassistenten. Samarbejdet med Optimax er godt, nemt og åbent. Medarbejderne, bestyrelsen og ikke mindst jeg selv har fået et nyt syn på tingene.

Administrerende direktør Erik Plejdrup

Vi fik løst en opgave, vi ellers ikke ville komme i gang med, og udfordringen er nu at få det fastholdt og arbejde videre med det i virksomheden. Det er mit ansvar at sikre det videre forløb – og det kan knibe i en travl dagligdag.

Derfor har jeg stor glæde af den sparring, som jeg løbende får med Optimax – en sparring, som bestyrelsen ikke kan give på samme måde.

Optimax sikrer, at vi holder vores fokus og målretter vores ressourcer. Mit indtryk af Optimax er, at det er en lille og fleksibel organisation. Og så er der et større netværk, der kan aktiveres og trækkes på, når det er nødvendigt.«

Administrerende direktør Erik Plejdrup, AC Stål A/S, Industriledet 5A, 4000 Roskilde, www.acstaal.dk.

Kort om Optimax

Optimax ledes af Jørgen S. Lauritsen, ingeniør og HD i organisation og strategi.

På baggrund af erfaringer fra stillinger som sælger, salgschef, afdelingsingeniør og administrerende direktør startede han i 1998 Optimax, som løser mangeartede opgaver inden for strategiuudvikling, salg og markedsføring.



Eksempel på et produkt, som AC Stål A/S tilbyder: Altaner.