

»Jeg har fået gjort et stykke salgsarbejde, som jeg ellers ikke ville have tid, overskud og evner til at lave«



»I en enkeltmandsvirksomhed er opgaverne mange og forskelligartede, og jeg har den filosofi, at man skal holde sig til at udføre de ting man er god til.

Derfor engagerede jeg Optimax til salgsarbejdet, og jeg må sige, at jeg er meget imponeret over den systematik, der blev arbejdet med, og den energiske opfølgning, som jo altid er nødvendig. Det havde jeg aldrig kunnet overkomme selv. Der blev virkelig gået til sagen.

Med et »produkt« som det jeg tilbyder, kan man ikke forvente at kunderne kommer væltende ind ad døren. Men Optimax har sørget for, at jeg har et relevant kundepotentiel at arbejde videre med.«

Line Bjørnbøl, indehaver
ad+B Grafisk Design, Herlev Hovedgade 15, 2730 Herlev, www.ad-b.dk



ad+B Grafisk Design's web site

Kort om Optimax
Optimax ledes af Jørgen S. Lauritsen, ingeniør og HD i organisation og strategi.

På baggrund af erfaringer fra stillinger som sælger, salgschef, afdelingsingeniør og administrerende direktør startede han i 1998 Optimax, som løser mangeartede opgaver inden for strategiudvikling, salg og markedsføring.